

経営計画セミナー／個別相談会

やりかたを変えればまだまだ売れる！ **参加無料** 小さな会社のための事業アイデア発想法 ～売れる経営計画づくりとアイデア発想セミナー～

本セミナーは、小規模事業者が売れる仕組みを作るために必要なビジネスアイデアやビジネスモデルの作り方をお伝えする実践型講座です。自社の強みを知り、売れる仕組みを作るだけでなく、具体的な計画への落とし込みについても学んでいただきます。全国各地で売れ続けている事業者の事例を中心に、売れる仕組みと計画づくりについて事例を交えて解説いたします。

また、個別相談会も開催しますので、これから計画書を作成してみたい方も、すでに計画書を作成されている方も、直接、講師の先生にアドバイスをもらう事が可能です。

◆こんな方にお勧めです！

- 新しいことにチャレンジしたいが何から始めたらよいかわからない方
- 経営の次なる一手を検討してみたい方
- 今後、補助金等を申請してみたい方
(小規模事業者持続化補助金など)

～カリキュラム～

- ① 小さな会社のビジネスアイデア事例
- ② 自社の強みを知って、顧客ニーズをつかむ
- ③ 経営計画を作らなければ実効性は無い
- ④ 経営計画を実践に移す具体策

セミナー 日時

平成29年**2月23日**(木)
13:30～15:30

個別相談 (要予約)

セミナー終了後、15:30～

対象

全業種の経営者・経営幹部の方

会場

能代商工会館(元町11-7)

申込締切

平成29年2月20日(月)まで

定員

30名

主催

能代商工会議所 中小企業相談所

お申込

TEL 52-6342 FAX 55-2233

講師紹介

ジャイロ総合コンサルティング
セミナー事業部長

渋谷 雄大氏
(中小企業診断士)



神奈川大学卒業後、訪問販売会社にて最年少トップセールスを樹立。その後、サプリメント専門チェーン事業部門の責任者として、ショッピングセンター・百貨店などへの出店戦略をはじめとして、人材育成、プロモーション・広報などを一手に引き受け多店舗展開を達成する。しかし、同社が倒産、サプリメント専門チェーン事業の譲渡交渉を担当。サプリメント専門チェーン事業を自然派化粧品会社譲渡成功に導く。自然派化粧品会社では生涯顧客化、ファン育成の実践ノウハウを獲得。自然派化粧品会社を退職後、WEBを活用したプロモーションを実践。営業強化、店舗戦略、人材育成、販売促進、Webコンサルティングなど幅広い分野でコンサルティングを行う。講演数は年間150回を超える人気講師である。

切り取らずにそのままFAXしてください

FAX 0185-55-2233 能代商工会議所 中小企業相談所 行
「小さな会社のための事業アイデア発想法」(H29.2.23)

事業所名		所在地	
受講者氏名		TEL	
		個別相談会	希望する 希望しない

※ご記入いただきました情報は、セミナーの各種連絡・情報提供のみに利用させていただきます。