

お客様の“欲しい”が見える！

ヒット商品を生み出すコツ

お客様が“欲しい”と思う商品は必ず売れます。お客様が本当に欲しているものが何かを知ることが、簡単なように見えて実は一番難しいのです。

そこで本セミナーでは、実際の商品開発事例を中心に、**短期間・低コストで出来るニーズの収集法と、開発に活かす方法をわかりやすく解説**いたします。お客様が本当に欲しいと思う『ヒット』商品の開発・販売を目指しましょう。

参加
無料

チェック！

事例から見る売上アップに大切な考え方

事例1：仮面ライダーはなぜ日曜日の朝に放映されるのか

事例2：バイクの販売台数が落ち込む中、

高額バイクが販売台数を伸ばしているのはなぜか

日時 2019年 **10月24日** (木)

セミナー14:00~16:00 個別相談16:00~17:00 (要予約)

会場 能代商工会館 3階多目的ホール (能代市元町11-7)

定員 **30名** (先着順)

【講師】^{みずした} ^{ともりの} 水 智則 氏 ネクストマーケティング株式会社 代表取締役

福島県会津若松市出身。森永乳業(株)、イオンリテール(株)にて商品開発、マーケティング職に従事した現場経験と、企業経営に関する知識を活かし、企業の商品企画・開発及び販売促進を支援している。震災後は福島市内にて商品開発を立ち上げ、県内の食品製造業の販路開拓を継続的に支援している、中小企業診断士、社会保険労務士、MBAの資格を有する。

主催：能代商工会議所 中小企業相談所

お申込み・お問合せ (TEL: 0185-52-6342 FAX: 0185-55-2233)

参加申込書

能代商工会議所 行 (FAX: 0185-55-2233)

事業所名	TEL	
	FAX	
お名前	個別相談 参加希望	希望する・希望しない ※どちらかに○をつけてください。

※ご記入いただいた情報は、本セミナーに関する運営のみに利用し、取り扱いにつきましては個人情報保護法に則り厳重に管理いたします。