

# コストゼロでできる 超実践販促・営業セミナー

今年も残り約2カ月となりました。前年よりも好調な企業もあれば、もう一歩という企業もあるのではないのでしょうか？

本セミナーは、残り2カ月でも実践できる具体的な販売促進策に絞り込み、新しい顧客を増やすための具体策を伝授する講座です。

## 【カリキュラム】

- ・ビジネスアイデアの具体化
- ・儲かり続けるためのマーケティング戦略とは？
- ・経営計画作成の意義と目的
- ・経営計画書を書いてみよう！



## 講師紹介

渋谷 雄大(しぶや たけひろ)氏

ジャイロ総合コンサルティング(株)

中小企業診断士。大学卒業後、訪問販売会社にて最年少トップセールスを樹立。その後、サプリメント専門チェーン事業部門の責任者として、ショッピングセンター・百貨店などへの出店戦略をはじめとして、人材育成、プロモーション・広報などを一手に引き受け多店舗展開を達成する。現在は、営業強化、店舗戦略、人材育成、販売促進、Webコンサルティングなど幅広い分野でコンサルティングを行う。講演数は年間150回を超える人気講師である。

■ 開催日時：平成30年 **11月20日(火)**

セミナー / 14:00～17:00 個別相談 / 17:30～

■ 参加費：無料 30名限定

■ 会場：能代商工会館 3階

■ お問い合わせ：能代商工会議所 中小企業相談所 TEL 0185-52-6342 FAX 0185-55-2233

■ お申込み：お申込みは下記にご記入の上、切らずにこのままFAXにてお送り下さい。



セミナー参加申込書 FAX.0185-55-2233

超実践販促・ 営業セミナー		フリガナ		業種
		貴社名 事業者名		
所在地 〒			TEL	
			FAX	
役職名	ご芳名(フリガナ)		個別相談	
			希望する ・ 希望しない	
			※○で囲んでください。	

※本申込書にご記入いただいた個人情報につきましては、講座開催に係る受講者の確認、受講者名簿の作成、出欠確認及び講座運営に関する連絡、各種講座情報提供の目的にのみ使用いたします。